



Межрегиональный промышленный кластер «Композиты без границ»



В начале 2018 г. сформирован Межрегиональный промышленный кластер «Композиты без границ» (кластер)



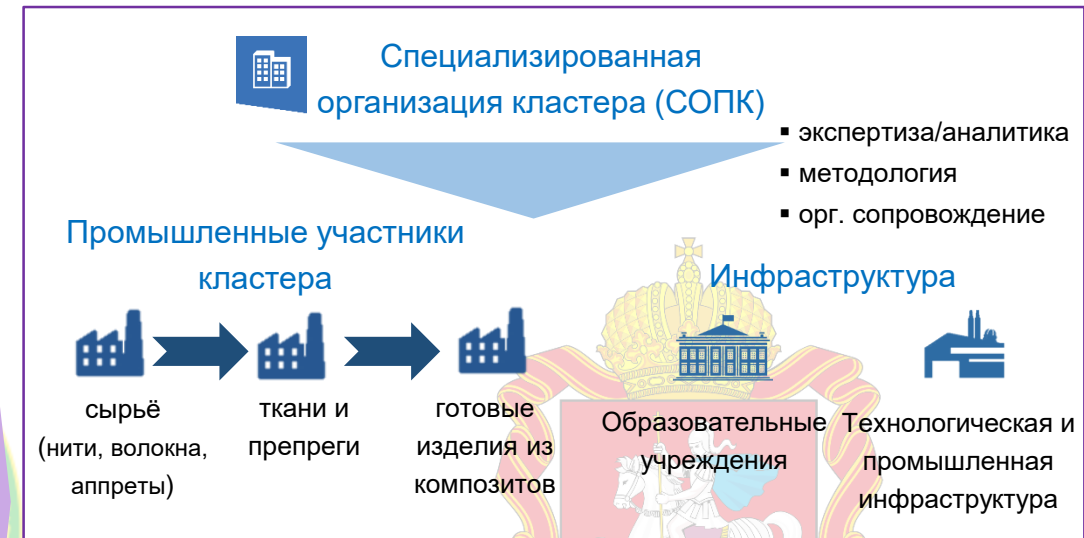
15 февраля 2018 г. в рамках Российского инвестиционного форума Сочи-2018 подписано соглашение о создании Кластера между Госкорпорацией «Росатом» и главами Правительств Республики Татарстан, Московской области, Саратовской области.

31 августа 2018 г. приказом Минпромторга России кластер «Композиты без границ» включен в Реестр.

Задачи Кластера:

- 1** **Импортозамещение** полимерных композитных материалов и изделий из них;
- 2** **Повышение кооперации** российских производителей композитных материалов и изделий из них;
- 3** **Продвижение продукции** участников Кластера в России и на международной арене;
- 4** Содействие в **привлечении финансовой и нефинансовой поддержки** на реализацию инвестиционных проектов и бизнес-инициатив участников Кластера;
- 5** Развитие **профессиональных кадров.**

Структура Кластера:



Законодательная инфраструктура:

- [Федеральный закон от 31.12.2014 № 488-ФЗ](#) «О промышленной политике в Российской Федерации»
- [Постановление Правительства Российской Федерации от 31.07.2015 № 779](#) «О промышленных кластерах и специализированных организациях промышленных кластеров»
- [Постановление Правительства Российской Федерации от 28.01.2016 № 41](#) «Об утверждении Правил предоставления из федерального бюджета субсидий участникам промышленных кластеров...»

Межрегиональный промышленный кластер «Композиты без границ»

2 Образовательные учреждения:



Казанский
Федеральный
Университет



Казанский
Государственный
Архитектурно-
строительный Университет



Казанский национальный
исследовательский
технологический
университет



Университет
«Дубна»



Технологический
университет МО

3 Инфраструктура:



алабуга

ОСОВАЯ
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ
ЗОНА



ТЕХНОПОЛИС

ХИМГРАД

1 Территория кластера:

Московская
область



Саратовская
область



Республика
Татарстан



Композиты без границ

4 Промышленные участники:



ООО «П-Д Татнефть-
Алабуга Стекловолокно»



ООО «Татнефть-Пресскомпозит»



углеродные волокна и композиты



ХК КОМПОЗИТ



ЗАВОД
СТЕКЛОПЛАСТИКОВЫХ
ТРУБ



АО «ЦНИИСМ»



Research, development
& production corp



ОКБ СИМОНОВА

5 Ключевые показатели деятельности участников кластера`2017:

15,4

млрд руб.

Объем отгруженной
продукции
собственного
производства

~0,6

млрд руб.

В том числе
отгруженной
продукции на
экспорт

4,2/2,6

тыс ед.

Рабочих мест /
в том числе
высокопроизводительных

В состав Кластера входят производители трех ключевых типов композитных материалов (угле-, стекло- и базальтопластики) и готовых изделий из них



ПАН-прекурсор,
проч. сырье

Волокна

Ткани, препреги,
полотна

Готовые изделия



ПАН-прекурсор



Аппреты,
эмульсии



Углеродные
волокна



Стекланные
волокна



Базальтовые
волокна



Полимерные
ткани



Базальтовые
маты и плиты



Препреги



SMC и BMC
компаунды



Авто-
компоненты



Беспилотники



Авиа-
компоненты



Спорт
товары



Профили и
арматура



Трубы



ООО «Композит-Волокно»

UMATEX™

ООО «Алабуга-Волокно»
(с 2021 г.)



UMATEX™

ООО «Аргон»
ООО «Алабуга-Волокно»



ООО «П-Д Татнефть-
Алабуга Стекловолокно»



UMATEX™

ООО «Аргон»
ООО «Препрег-Дубна»



ИТЕКМА



УНИХИМТЕК



НПЦ УВИКОМ
углеродные волокна и композиты



ООО «Татнефть-Пресскомпозит»



ООО «П-Д Татнефть-
Алабуга Стекловолокно»



Композит
Research, development
& production corp.



АО «ЦНИИСМ»



ОКБ СИМОНОВА



ООО «Татнефть-Пресскомпозит»



ЗАВОД
СТЕКЛОПЛАСТИКОВЫХ
ТРУБ



КАМАТЕК



ПариТЭК
ГРУППА КОМПАНИЙ

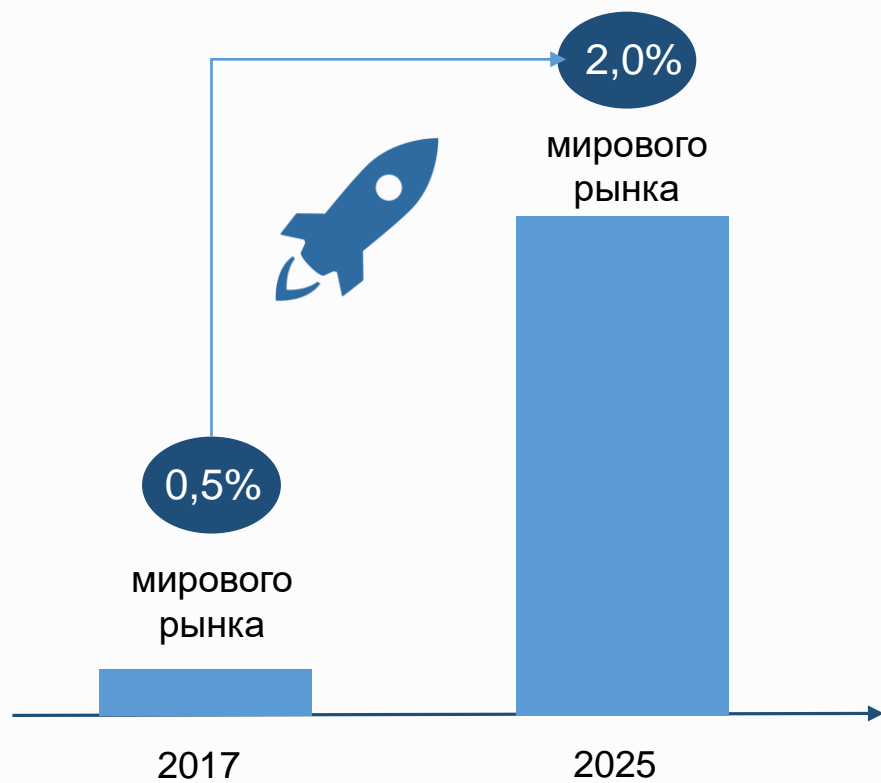


НПЦ УВИКОМ
углеродные волокна и композиты

Стратегическая цель кластера – создать условия для кратного развития русского рынка полимерно-композиционных материалов

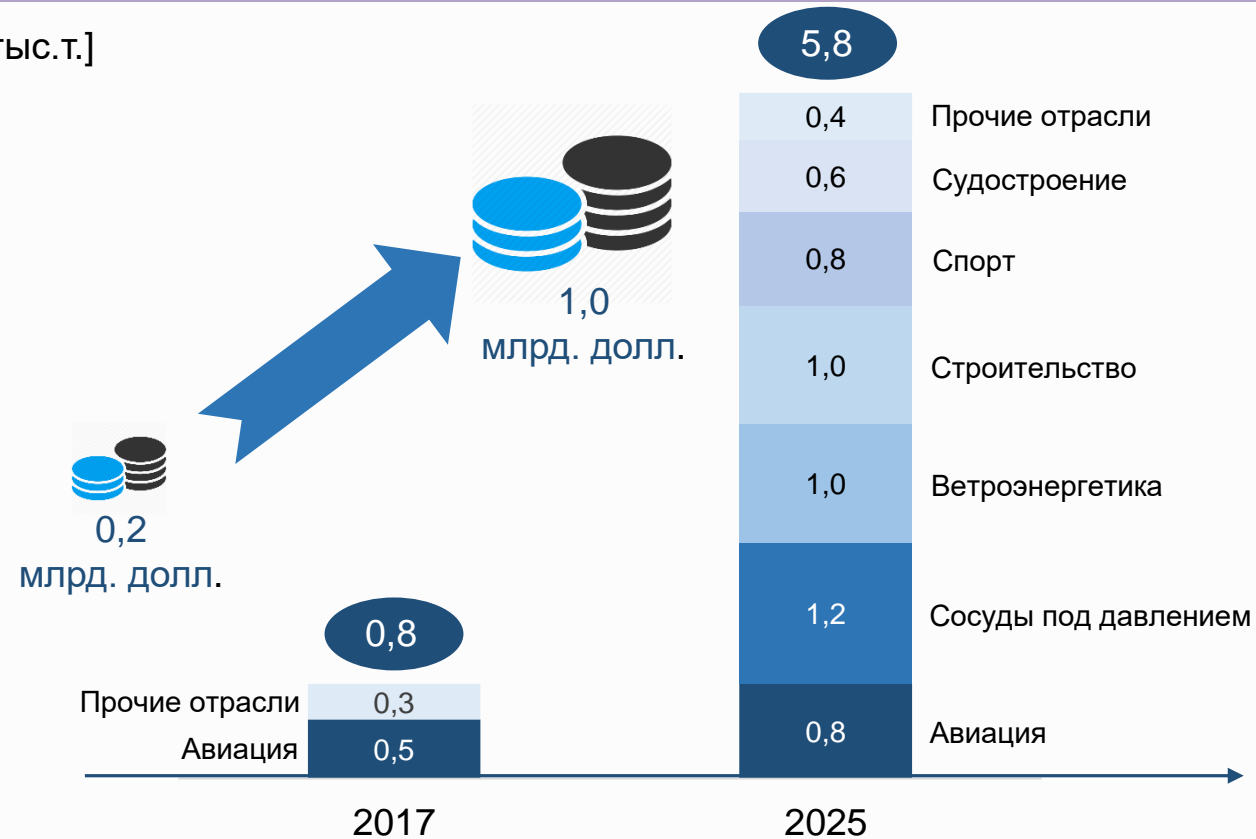


Кластер будет содействовать росту русского рынка ПКМ до 2%¹ от мирового к 2025 году



Ожидаемое масштабирование русского рынка на примере углекомполитов: в ~7 раз¹ к 2025 году

[тыс.т.]



¹ в натуральном выражении

Основная задача Кластера – «построить мосты», соединяющие его участников с потребителями, регуляторами и друг с другом



Планируемые инструменты развития:



Централизованное продвижение продукции



Финансовая поддержка
(в том числе венчурное финансирование, субсидии – см. слайд 7)



Кооперация
(в том числе через партнерства – см. слайд 8)



Развитие нормативной базы отрасли



Обучение

Целевые эффекты для участников Кластера:



Рост продаж



Привлечение финансирования



Развитие производственной и технологической базы



Ликвидация регуляторных барьеров для продвижения ПКМ



Повышение квалификации сотрудников
(в том числе инженерно-технических специальностей)

ПАРТНЕРЫ

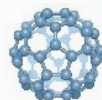
Межрегионального кластера «Композиты без границ»



АССОЦИАЦИЯ
КЛАСТЕРОВ
И ТЕХНОПАРКОВ



РОСАТОМ



Композитный кластер
Санкт-Петербурга



АГЕНТСТВО
СТРАТЕГИЧЕСКИХ
ИНИЦИАТИВ



ПРОМЫШЛЕННЫЙ
МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ
КЛАСТЕР РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН



МИНПРОМТОРГ
РОССИИ



РЛК
Республики
Татарстан




Центр кластерного развития и
кооперации субъектов МСП
Республики Татарстан



DocSourcing

Партнер Кластера – организация, содействующая достижению ключевых целей Кластера



**МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ
ДЛЯ УЧАСТНИКОВ КЛАСТЕРА
«КОМПОЗИТЫ БЕЗ ГРАНИЦ»**

Поддержка для компаний – участников Межрегионального кластера «Композиты без границ»



Взаимодействие с органами власти

UMATEX™
Композиты без границ

АГЕНТСТВО СТРАТЕГИЧЕСКИХ ИНИЦИАТИВ

Устранение нормативных барьеров

АГЕНТСТВО СТРАТЕГИЧЕСКИХ ИНИЦИАТИВ

СОЮЗКОМПОЗИТ

Взаимодействие с Торгпредствами

РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

Административная поддержка

АГЕНТСТВО СТРАТЕГИЧЕСКИХ ИНИЦИАТИВ

Композиты без границ

РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

Информационная поддержка

МИНПРОМТОРГ РОССИИ

АГЕНТСТВО СТРАТЕГИЧЕСКИХ ИНИЦИАТИВ

РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

Центр кластерного развития и кооперации субъектов МСП Республики Татарстан

АССОЦИАЦИЯ КЛАСТЕРОВ И ТЕХНОПАРКОВ

Композитный кластер Санкт-Петербурга

Гарантии

ЭКСаР

ГРУППА РОССИЙСКОГО ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА

Поддержка экспортных контрактов

РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

ЭКСаР

РОСЭКСИМБАНК

Страхование

РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

ЭКСаР

РОСЭКСИМБАНК

Кредиты иностранным покупателям

РОСЭКСИМБАНК

ГРУППА РОССИЙСКОГО ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА

DocSourcing

Экспертиза, помощь в «упаковке» проектов

Композиты без границ

АГЕНТСТВО СТРАТЕГИЧЕСКИХ ИНИЦИАТИВ

Консультации по внешним рынкам

РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

Консультационная поддержка

АГЕНТСТВО СТРАТЕГИЧЕСКИХ ИНИЦИАТИВ

Композиты без границ

РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

DocSourcing



Долговое финансирование

РЛК Республики Татарстан

РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

ЭКСаР

РОСЭКСИМБАНК

фрп

Оборотный капитал для экспортера

РОСЭКСИМБАНК

ГРУППА РОССИЙСКОГО ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА

Лизинг оборудования

РЛК Республики Татарстан

Консультации по мерам господдержки

Композиты без границ

АГЕНТСТВО СТРАТЕГИЧЕСКИХ ИНИЦИАТИВ

Заемное финансирование

фрп

Субсидии

МИНПРОМТОРГ РОССИИ

РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

Государственное финансирование

МИНПРОМТОРГ РОССИИ

РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

Внедрение

РОСАТОМ

Долевое финансирование

UMATEX™

RBF VENTURES

Участие в капитале или создание СП

UMATEX™

RBF VENTURES

Софинансирование инвест проекта

RBF VENTURES

Направление «Новый бизнес» Агентства стратегических инициатив ведет работу по сопровождению компаний, оказывает содействие в продвижении проектов и инициатив предпринимателей.

Основная задача – обеспечить частные российские компании дополнительным административным ресурсом, помочь в коммуникациях с органами исполнительной власти, институтами развития, финансовыми организациями, крупными гос. компаниями и промышленными холдингами.

Направление «Новый бизнес» помогает Кластеру в решении административных вопросов и устранении барьеров развития Участников Кластера, ведет консультационно-методологическую работу, помогает в преодолении нормативно-правовых барьеров по изменению законодательства, не допускающего или препятствующего реализации проектов.

Направление «Новый бизнес»




- ✓ **Административная поддержка**
- ✓ **Информационная поддержка**
- ✓ **Консультационно-методологическая поддержка**

АО «ЭКСАР» является первым экспортным агентством в России и осуществляет страхование экспортных кредитов и инвестиций за рубежом.







АО «РОСЭКСИМБАНК» — институт развития, предоставляющий финансовую поддержку (кредит), организационно и экономически доступную широкому кругу экспортёров. Кредитование доступно в рублях, долларах США и евро.

АО «РЭЦ» – институт развития, предоставляющий российским экспортерам широкий спектр финансовых и нефинансовых мер поддержки:

ФИНАНСОВАЯ ПОДДЕРЖКА

-  Кредитование экспортных контрактов
-  Предоставление банковских гарантий
-  Страхование экспортных кредитов и инвестиций (в т. ч. экспорто-ориентированных производств)
[тип страхования контрактов на сумму 25 млн руб.
таж страхование контрактов на сумму 1 млрд руб.]

НЕФИНАНСОВАЯ ПОДДЕРЖКА

-  Анализ внешних рынков
-  Продвижение на внешние рынки
-  Международная сертификация
-  Международное патентование
-  Логистическое сопровождение сервиса
-  Таможенное администрирование экспортной деятельности

РЭЦ

- ✓ Финансовая поддержка (субсидии)
- ✓ Нефинансовая поддержка

ЭКСАР

- ✓ Страхование кредита
- ✓ Страхование краткосрочной дебиторской задолженности

РОСЭКСИМБАНК

- ✓ Кредитование
- ✓ Финансирование производственных расходов
- ✓ Финансирование дебиторской задолженности
- ✓ Факторинг
- ✓ Банковские гарантии

ПЛАН СОВМЕСТНОЙ РАБОТЫ

Российского экспортного центра и Межрегионального кластера «Композиты без границ»

- Формирование для РЭЦ **перечня субсидируемых выставок и бизнес-миссий** для композитной отрасли:
 - ✓ **январь – февраль:** управляющая компания Кластера формирует перечень зарубежных выставок (на август 2019 – декабрь 2020), стран для проведения бизнес-миссий, в которых заинтересованы участники Кластера;
 - ✓ **март – апрель:** управляющая компания Кластера предоставляет сформированный перечень выставок и бизнес-миссий в АО «РЭЦ», для включения в список субсидируемых мероприятий;
 - ✓ **апрель – май:** управляющая компания Кластера организывает подачу заявок в АО «РЭЦ» от компаний Кластера для получения субсидий на участие в выставках / бизнес-миссиях;
 - ✓ **май – декабрь:** управляющая компания Кластера взаимодействует с АО «РЭЦ» по вопросам субсидирования заявившимся компаниям Кластера участия в выставках / бизнес-миссиях (контроль).
- **Продвижение продукции участников Кластера** через зарубежные представительства АО «РЭЦ»:
 - ✓ **январь – март:** управляющая компания Кластера формирует Каталог продукции участников Кластера;
 - ✓ **март – апрель:** управляющая компания Кластера и участники Кластера проводят консультационную сессию с зарубежными представителями АО «РЭЦ» для презентации Каталога.
- **Консультационная сессия** для участников Кластера о мерах поддержки:
 - ✓ управляющая компания Кластера, «РЭЦ», «РОСЭКСИМБАНК», «ЭКСАР» организует консультационную сессию для компаний Кластера с целью презентации и детального обсуждения действующих финансовых и нефинансовых мер поддержки.

Для участников Межрегионального кластера «Композиты без границ» с 2018 года доступно **субсидирование до 50% затрат** при реализации совместных инвестиционных проектов.

Механизм поддержки охватывает все этапы проекта: от ОКР до серийного производства.

Основная задача программы господдержки Кластера – импортозамещение, увеличение экспорта, увеличение кооперации между участниками кластера.

Субсидируемые затраты:



Разработка КД, технологий и технологических процессов, нормативной документации



Лицензирование и сертификация, аттестация производства и оборудования



Приобретение технологической оснастки



Приобретение программного обеспечения



Оплата % по кредитам на строительство / реконструкцию производственных зданий и закупку оборудования



Изготовление и испытания прототипов и опытных партий продукции



Оплата лизинговых платежей за производственное оборудование



Повышение квалификации инженерно-технических кадров

Департамент региональной политики

- ✓ Финансовая поддержка (субсидии)
- ✓ Консультационно-методологическая поддержка

Департамент хим. комплекса

- ✓ Информационная поддержка
- ✓ Консультационно-методологическая поддержка

Департамент материалов

- ✓ Информационная поддержка
- ✓ Консультационно-методологическая поддержка

RBF Ventures предоставляет инвестиции в размере до **25 млн. рублей** проектам на ранних стадиях (seed) и до **140 млн. рублей** компаниям, находящимся на стадии роста (A).

Размер Фонда «RBF Ventures» составляет **1,4 млрд рублей**.

Механизм финансирования (*прорабатываются индивидуально для проекта*):

- приобретение и последующее отчуждение ценных бумаг эмитентов юридических лиц (*в т.ч. долговых, т.е. конвертируемых облигаций, нот, векселей*), акций (*долей, паев*) в уставных (*складочных*) капиталах организаций, а также предоставление конвертируемых займов.
- целевая доля Фонда – **от 10 до 40%**.

Венчурная стадия (seed):

до **25** млн ₽

- Выручка компании за предшествующий год **≤ 10 млн ₽**
- Доля частного инвестора **≥ 25%**

Стадия роста (A):

до **140** млн ₽

- Выручка компании за предшествующий год **от 10 до 300 млн ₽**

RBF Ventures

- ✓ **Финансовая поддержка (венчурные инвестиции)**

Требования к проектам:

- в основе проекта должна быть инновационная технология;
- инновационная технология должна быть разработана в России или Республике Беларусь;
- компания осуществляет разработку, развитие и/или коммерциализацию технологии самостоятельно.




АО «Региональная лизинговая компания Республики Татарстан» – государственная компания, содействующая расширению доступа субъектов индивидуального и малого предпринимательства Российской Федерации к высокотехнологичному и инновационному оборудованию, промышленному оборудованию через механизм льготного лизинга.

РЛК Республики Татарстан

- ✓ **Финансовая поддержка (льготный лизинг)**

Преимущества:

- льготные процентные ставки;
- беззалоговое финансирование;
- право выбрать график платежей исходя из сезонности бизнеса;
- 1^й лизинговый платеж – через 30 дней после подписания акта приема-передачи;
- нет ограничений в выборе оборудования и поставщика оборудования;
- лизинговая компания самостоятельно приобретает оборудование и передает его лизингополучателю;
- возможность привлечения региональных гарантийных организаций – как поручителя.

	 Производство		 Поставщики крупнейших заказчиков		 Моногорода и ТЭСЭР**
	Высокотехнологичное и инновационное производство	Приоритетное производство	Высокотехнологичная и инновационная продукция	Прочая продукция	
Ставка	6 % годовых – для российского оборудования 8 % годовых – для иностранного оборудования				
Сумма финансирования* (млн руб.)	5 – 200	5 – 200	5 – 200	5 – 100	5 – 200
Срок лизинга	13 - 60 мес.	13 - 60 мес.	13 - 84 мес.	13 - 60 мес.	13 - 84 мес.
Минимальный аванс	От 10%	От 15%	От 10%	От 15%	От 15%

* Максимальный лимит на одного лизингополучателя (группу связанных компаний)

**Территория опережающего социально-экономического развития в Российской Федерации

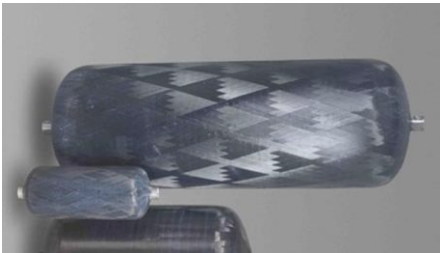
UMATEX развивает рынок ПКМ в России через партнерства с производителями конечных изделий

примеры реализуемых проектов:



ВЕТРОЛОПАСТИ

(на основе угле- и стеклопластиков)



СОСУДЫ ПОД ДАВЛЕНИЕМ



СПОРТИВНЫЕ ТОВАРЫ

Что UMATEx может предложить потенциальным партнерам?

- **МАТЕРИАЛЫ**
(углеродное волокно, угле- и стеклоткани, препреги, гибридные материалы)
- **ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ МОЩНОСТИ И ПЛОЩАДКИ**
(в том числе других предприятий атомной отрасли)
- **КОМПЕТЕНЦИИ**
(использование наших ПКМ в готовых изделиях)
- **КАНАЛЫ СБЫТА**
(РФ и экспорт)
- **ФИНАНСОВЫЕ РЕСУРСЫ**
- **АДМИНИСТРАТИВНЫЙ РЕСУРС**



- Дата проведения Форума: **октябрь (ежегодно)**
- Площадка форума: Инновационный центр «СКОЛКОВО»
- Заказчик: Минпромторг России
- Количество посетителей: 700 человек
- Мероприятия форума:
 - ✓ Краудсорсинговый конкурс «Композиты без границ. ИДЕЯ»,
 - ✓ Премия «Композиты без границ. AWARDS»,
 - ✓ Мастер-классы по работе с композитами,
 - ✓ Салон композиционных материалов с натурными образцами композитной продукции,
 - ✓ Консультационная сессия о действующих инструментах финансовой и нефинансовой поддержки предприятий композитной отрасли с участием инвестиционных фондов, институтов развития, министерств и операторов мер поддержки,
 - ✓ Панельные дискуссии и Pitch-сессии по тематикам развития технологий производства и R&D в области композитов.

Форум

- ✓ Консультационная поддержка
- ✓ Информационная поддержка
- ✓ PR

Привилегии участникам Кластера:

- льготные условия участия в форуме;
- специальные мероприятия для участников и партнеров Кластера.

Поддержка компаний в Кластере в 2018 году

Участники кластера,
получившие поддержку:



✓ административная поддержка для компаний «ИТЕКМА» и «РЕКОН» по взаимодействию с органами власти по вопросу корректировки нормативно-правовых актов для расширения мер финансовой господдержки на сертификацию продукции за рубежом и транспортировку на экспорт (по линии РЭЦ и Минпромторга России);



✓ административная поддержка для компании «ЗАРЯД» по взаимодействию с органами власти по вопросам оптимизации процедуры госзакупок спортивного инвентаря для ДЮСШ, учреждений спорта и физкультуры;



✓ финансовая поддержка компании «АЛАБУГА-ВОЛОКНО» в части субсидирования с 2018 года затрат на создание нового производства (по линии кластерной поддержки Минпромторга России);



✓ консультационно-методологическая поддержка по «упаковке» проектов компаний «РЕКОН» и «ЗАРЯД» к получению в 2019 году субсидирования затрат на масштабирование и диверсификацию производства (по линии кластерной поддержки Минпромторга России);

ООО «Алабуга-Волокно»

✓ информационная поддержка всех компаний Кластера о действующих мерах поддержки, программах партнеров Кластера, предстоящих выставочно-ярмарочных мероприятиях;



Университет «Дубна»

✓ организационная поддержка для всех компаний Кластера по использованию на льготной основе Национального портала субконтрактации;

✓ организационная поддержка для Университета «ДУБНА» по проведению курсов повышения квалификации по композитам в R&D центрах ГК «РОСАТОМ» и РОСНАНО.

ПЛАНЫ НА 2019 ГОД

Межрегионального кластера «Композиты без границ»

- Формирование **единого каталога композитной продукции** предприятий Кластера.
- Расширение **партнерской сети** Кластера.
- Расширение **состава участников** Кластера.
- Организация **продвижения (внедрения) продукции участников Кластера** в крупные холдинги, корпорации (включая РОСАТОМ, РЖД и прочие).
- Формирование для РЭЦ **перечня субсидируемых выставок и бизнес-миссий** для композитной отрасли.
- Формирование для участников Кластера подробной **карты действующих инструментов финансовой и нефинансовой поддержки** предприятий композитной отрасли.
- Организация **стажировок студентов на предприятиях** Кластера.
- Организация **обучения, повышения квалификации сотрудников предприятий** в ВУЗах Кластера.
- Формирование **Инвестиционной карты Кластера** (инвестиционные ниши).